

Querdenken und mitgestalten.

*Sei Teil eines jungen Unternehmens und
berate Klienten im Finanzsektor.*





Der Finanzsektor befindet sich in einem ständigen Umbruch – zunehmende Regulierung und Digitalisierung machen fundamentale Anpassungen am traditionell gewachsenen Geschäftsmodell notwendig. Banken reagieren auf diese Herausforderungen, müssen dabei aber verschiedene Hürden überwinden.

Die Umsetzung regulatorischer Anforderungen erfordert die Koordination unterschiedlicher Unternehmensbereiche sowie ein striktes und kosten-effizientes Handeln. Trotz dieser Herausforderungen kann Regulatorik auch als Chance zur Differenzierung gegenüber Wettbewerbern verstanden werden – besonders im Wertpapiergeschäft ergeben sich dafür verschiedene Möglichkeiten.

Für innovative Themen wie der Digitalisierung, die das bestehende Projektportfolio der Banken erweitern, fehlt es oft an internen Ressourcen. Externe Berater werden deshalb zum einen für die Strukturierung und das Projektmanagement benötigt. Zum anderen schafft der Transfer von externem Know-how in die Organisation einen beträchtlichen Mehrwert.



Jonas Dortmund
Management Consultant



Nils Beyschlag
Associate Partner



Aline Weirich
Management Consultant

Die Herausforderungen des Finanzsektors möchten wir gemeinsam mit unseren Kunden bewältigen – dafür haben wir uns ganz bewusst ein junges und dynamisches Umfeld geschaffen. Nach jahrelanger Berufserfahrung in großen Unternehmensberatungen und Konzernen im Finanzsektor sind es besonders die folgenden drei Gründe, die uns von visco überzeugen:

Beständiges Unternehmenswachstum

„visco wächst seit seiner Gründung im Jahr 2011 sowohl bei der Mitarbeiter- als auch bei der Kundenzahl. Das ist die Basis für eine anhaltend positive Aufbruchstimmung und Dynamik im Team.“

Agieren auf Augenhöhe

„Es wird Wert auf flache Hierarchien gelegt - vom Consultant bis zum Managing Partner wird auf Augenhöhe agiert.“

Freiraum für Kreativität

„visco hat noch viel Entwicklungspotential, wodurch ausreichend Raum und Möglichkeiten gegeben sind, eigene Ideen zu entwickeln und umzusetzen. Eigeninitiative wird gefördert und wertgeschätzt.“



Wir unterstützen unsere Klienten mit drei Kern-dienstleistungen. Als klassische Management Berater entwickeln wir gemeinsam mit unseren Kunden Lösungen in strategischen Fragestellungen und stehen ihnen als Sparringspartner zur Seite. Als Ergebnis entstehen strategische Frameworks, die ein transparentes Bild schaffen und consequentes Handeln ermöglichen.

In der Rolle als strategisches Project Management Office (sPMO) übernehmen wir Schlüsselrollen in der Strukturierung und operativen Umsetzung von Programmen und Projekten, vom initialen Kick-off bis zur Produktionsreife. Oft agieren wir hierbei als

„Eingreiftruppe“, um zu kritischen Themen schnell eine fundierte Erkenntnisbasis zu schaffen und Lösungsoptionen klar strukturiert für eine Entscheidungsfindung zu präsentieren.

Diese Kernaufgaben in den Bereichen Business und IT werden ergänzt durch Managementtrainings zu Schlüsselqualifikationen wie Visualisierung, strukturierter Kommunikation und Leadership. Wir arbeiten dabei mit erfahrenen und angehenden Führungskräften, die ihre Fähigkeiten in der Managementkommunikation ausbauen möchten und bieten so einen ganzheitlichen Ansatz für ein strukturiertes und ergebnisorientiertes Vorgehen an.



Mit unserem Ansatz beraten wir erfolgreich namhafte Klienten in der Finanzindustrie. Ein Auszug unserer Projekte:

- Im Wealth und Asset Management einer internationalen Universalbank stellt visco die Projektleitung zur Einführung eines internationalen Produkt Lifecycle Management Programms für über 5.000 Finanzprodukte.
- Im Retail Banking einer internationalen Universalbank entwickelten wir die inhaltliche Grundlage einer Migration von Banking Kernsystemen auf eine neu entwickelte SAP-Plattform. Durch die Bildung von Task Forces für fachspezifische

Deepdives und Durchführung von Zielbildworkshops erzeugten wir die inhaltliche Grundlage für Lenkungsausschüsse mit Vorstandsbeteiligung.

- Im Rahmen einer europäischen Digitalisierungsinitiative begleitet visco den Aufbau eines Payment Joint Ventures. Strategische Pläne zur Entwicklung von Zahlungsverfahren im e-Commerce, Mobile Payment und Peer-to-Peer werden definiert und umgesetzt.

Durch unser erfolgreiches Vorgehen haben wir ein stetig wachsendes Projektportfolio geschaffen.



Leidenschaft für die Sache, hohe Flexibilität und innovative Lösungen sind unser Anspruch an die Beratungsarbeit und die Basis unseres Erfolgs. Diesen eingeschlagenen Pfad wollen wir fortsetzen und suchen motivierte Talente, die gemeinsam mit uns Projekte im Finanzsektor managen möchten.

Absolventen und neue Mitarbeiter mit erster Berufserfahrung übernehmen bei uns, unter Anleitung erfahrener Kollegen, ihre eigenen Teilprojekte und wachsen frühzeitig in verantwortungsvolle Aufgaben hinein.

In unserem dynamischen Arbeitsumfeld haben Teamplayer mit Kommunikationsgeschick und Kundenorientierung viel Freiraum für Kreativität und eigene Ideen. Wir bieten unseren Mitarbeitern ein hochmotiviertes Team mit flachen Hierarchien und die Chance, den Aufbau eines jungen Unternehmens aktiv mitzugestalten.

Auf Deine Bewerbung freuen wir uns.



visco consulting GmbH
Kurt-Schumacher-Str. 2
53113 Bonn
Tel.: 0228-902 459 40

Tanja Wegner | tanja.wegner@visco-consulting.de